



Internationale Fortbildungsgesellschaft mbH
 Wohldstraße 22 · 23669 Timmendorfer Strand
 Telefon (04503) 77 99 33 · Fax (04503) 77 99 44
 info@ifg-hl.de · www.ifg-hl.de

Hiermit melde ich mich verbindlich für folgenden Kurs an:

☐ **4670 | DAS MALLORCA EVENT FÜR DAS GANZE TEAM**

von Samstag 30.09. (16 Uhr) bis Dienstag 03.10.2017 (15 Uhr)
 im Hotel Son Caliu in Palma Nova/Mallorca

Kursgebühr

€ 1.289* Einzelbuchung

€ 1.049* pro Person bei Buchung ab 2 Personen

€ 899* pro Person bei Buchung ab 4 Personen

*inkl. aller Steuern,
 Gebühren sowie Tagungsverpflegung (exkl. Reise- und Hotelkosten)

Jetzt 10% Preisnachlass sichern!

Bei Überweisung von einem apoBank Konto und als Health AG Kunden erhalten Sie 10% Preisnachlass auf die Kursgebühr! (maximal 10% Gesamtrabatt)



Teilnehmer: Name und Vorname

Teilnehmer: Name und Vorname

Auftraggeber (ggf. Rechnungsstempel / Rechnungsempfänger)

E-Mail-Adresse / Fax-Nr.



BESTELLUNGEN BITTE PER FAX AN (04503) 779944

- | | | |
|----------------------------|-----------------------------------|-----------|
| <input type="radio"/> Buch | Wie Sie Ihre Patienten überzeugen | EUR 99,-* |
| <input type="radio"/> Buch | Für alle Fälle | EUR 99,-* |
| <input type="radio"/> Buch | Prognose Praxiserfolg! | EUR 49,-* |
| <input type="radio"/> DVD | Der große Praxistag II | EUR 98,-* |
| <input type="radio"/> DVD | Der große Praxistag III | EUR 98,-* |

*inkl. MwSt.



Das Mallorca Event für das ganze Team

Sa. 30. September – Di. 3. Oktober 2017
 Palma Nova | Mallorca | Hotel Son Caliu





...Hans-Uwe L. Köhler auf Mallorca ist für uns „Die Teamfortbildung schlechthin!“

Erfolg und Mißerfolg einer Zahnarztpraxis ist neben der zahnärztlichen Tätigkeit und der allgemeinen Präsentation der Praxis maßgeblich vom Engagement und der Kompetenz des gesamten Teams abhängig.

Die Mitarbeiter dürfen sich nicht als Helferinnen sondern als wichtige und wervolle Mitarbeiter begreifen. Sie sollen am gleichem Ende des Stranges ziehen. Führungskompetenz und Teamgeist ist hier gefordert!

Hans-Uwe L. Köhler hält dem gesamten Team den Spiegel vor das Gesicht und zeigt Wege um notwendige Veränderungen durchzuführen. Manchmal sind es nur die kleinen Stellschrauben, manchmal der große Hebel.

Das Mallorca-Event ist nicht nur die Fortbildung allein, sondern auch die äußeren Bedingungen. Flug, Hotel, Pool, Strand, tolles Feeling – das gibt dem gesamten Team einen neuen Spirit.

Nachhaltigkeit, Atmosphäre und Engagement ist nach dem Event am wirtschaftlichen Erfolg meßbar.

Mallorca mit Hans-Uwe L. Köhler ist wirklich sehr empfehlenswert...“

Dr. Viola Fischer, Berlin

Wenn Sie mit Ihrem Team eine grandiose Woche von Hans-Uwe L. Köhlers „Streicheleinheiten“ erlebt haben, wissen Sie, wie Sie „eine Delle ins Universum hauen“. Sie lernen, wie Sie Ihre Patienten, Mitarbeiter und sich glücklich machen. Sie lernen, was Ihre Arbeit wert ist. Sie lernen patientengerecht Denken.

Am Anfang war eine unscharfe Idee. Hans-Uwe L. Köhler hat mir geholfen, den Blick zu schärfen, um aus der Idee das Praxiskonzept „relax & smile“ sanfte Kieferorthopädie zu entwickeln und diese Vision mit Begeisterung und Konsequenz umzusetzen.

Das bekannte „Irgendwas ist immer“, warum es gerade heute nicht geht oder so läuft, sollte Sie nicht davor abschrecken, Ihren Weg beharrlich zu verfolgen und weiter zu entwickeln. Ich habe gelernt es einfach zu akzeptieren. Die Umsetzung braucht Zeit und ist permanente Arbeit an sich selbst, an den Praxiszielen und dem Team.

Das rhetorische Trainingscamp von Hans-Uwe L. Köhler hat meinem Team und mir in Sachen Zuhören und Reden die notwendige Sicherheit bei der täglichen Kommunikation mit den Patienten gegeben und ist Grundlage für den Erfolg. Deshalb haben wir den Kurs auch gleich 2 Mal besucht. Doppelt hält ja bekanntlich besser.

Dr. Marie-Catherine Klarkowski, München



Angesagte Praxis!

Cooler Arzt!

Fetziges Team!

Volle Konten!

Wer hätte das nicht gerne? Und jetzt kommt's: Das geht! Das „Wie“ präsentiert Ihnen Hans-Uwe L. Köhler auf Mallorca.

Wie kriegen Sie es hin, die angesagteste Praxis in der Stadt zu werden?

- Ihre Positionierung muss klar und eindeutig sein!
- Zehn Punkte, die darüber entscheiden, ob Sie zur Spitze gehören oder nicht!

Ob Sie als coole Zahnärztin oder als cooler Typ rüberkommen, das bestimmen Sie mit Ihrem Selbstwertgefühl!

- Hauen Sie eine Delle ins Universum!
- Köhler zeigt Ihnen, wie Ihnen die Dinge gelingen, die Ihnen so wichtig sind!

Wer will das nicht, ein Team, das voll mit dem Chef mitgeht!

- Die einfachsten Führungsregeln, die Sie als Chef draufhaben müssen!
- Sie sollten die 11 Stolpersteine kennen, die Ihnen sonst schnell den Weg zum Superteam verbauen!

Erfolg darf sich lohnen!

- Keine Angst vor Honoraren, die Ihre Leistung widerspiegeln!
- Es ist nur ein einziger Gedanke, der den Unterschied zwischen Preise verteidigen und Preise präsentieren ausmacht!